

„Der Kopf ist rund, damit das Denken die Richtung wechseln kann“

*Francis Picabia - 1922
(französischer Maler, Grafiker und Schriftsteller)*

Ist Ihr Kopf „rund“? Sind Sie der Typ Mensch, der etwas anpackt, gerne ausgetretene Pfade verlässt und Ideen verwirklicht? Sind Sie Ihres eigenen Glückes Schmied und Ihr Handeln ist geprägt von unternehmerischem Denken? Dann sind Sie bei uns richtig!



Findling Wälzlager ist ein innovativer Anbieter von Wälzlagertechnologie mit Spezialisierung auf wirtschaftlichen Einsatz von Wälzlagern und Linearsystemen. Mit unserer ABEG®-Methode bieten wir unseren Kunden umfassenden Service und erarbeiten gemeinsam technisch wie auch wirtschaftlich optimale Lösungen.

Bewerben Sie sich jetzt für unser 6 wöchiges

Sales Trainee Programm

Sie erhalten als Trainee Gelegenheit die Abläufe des Vertriebs, von der **Kundengewinnung** bis zur **Auftragsabwicklung**, zu erlernen und zu üben. Nach intensiver Einarbeitung in die vertriebsrelevanten Abläufe des Unternehmens betreuen Sie ein **eigenes Akquiseprojekt von der Marktanalyse bis zur Kundenansprache**.

In Ihrem Projekt erhalten Sie Unterstützung von einem erfahrenen Vertriebsmitarbeiter. Dieser unterstützt Sie bei Fragen zur Kundenansprache sowie bei der Kalkulation und Verfolgung der Angebote.

Erfolgreichen Teilnehmern des Trainee Programmes bieten wir die Möglichkeit des **Direkteinstiegs** bei Findling Wälzlager. Nutzen Sie die Gelegenheit uns kennen zu lernen und werden Sie ein Teil unseres Teams.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und Lichtbild per Email an **studenten@findling.com**.

